



<https://www.gkm-personalberatung.de/stellenangebote-im-vertrieb/337-sales-manager-reisebusse/>

## Sales Manager Österreich (m/w/d) Reisebusse

### Führender Hersteller – Homeoffice in Österreich

Unser Auftraggeber ist ein traditionsreiches und sehr erfolgreiches sowie finanziell unabhängiges Unternehmen mit insgesamt 17.000 Mitarbeitern. Für den Vertrieb der anspruchsvollen Reisebusse (Standard, Luxus und Doppeldecker) in Österreich sucht unser Auftraggeber einen erfahrenen Sales Manager (m/w/d) mit einer echten Begeisterung für die konsequente Entwicklung eines Vertriebsgebietes und Erfahrungen im Bereich Busse, Nutzfahrzeuge, Trailer oder Baufahrzeuge usw.

**Homeoffice in Österreich und Kenntnis der österreichischen Mentalität und Kultur erforderlich.**

### Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Langfristig angelegte Zusammenarbeit
- Vertrauensvolle Zusammenarbeit und kurze Entscheidungswege
- Teamorientierte Arbeitsweise und ein ausgesprochen gutes Betriebsklima
- Echte Gestaltungsmöglichkeiten und die Möglichkeit, etwas bewegen zu können
- Attraktives Gehaltspaket, Homeoffice und ein Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung

### Ihre wesentlichen Aufgaben

- Gebietsmanagement – gezielte und strategische Entwicklung des Gebietes
- Betreuung und weitere Entwicklung der Bestandskunden
- Zielgerichtete und intensive Neukundengewinnung
- Analyse der Kundenbedürfnisse und Spezifizierung von individuellen Bus-Lösungen
- Erstellung von Angeboten
- Professionelle Dokumentation der Aktivitäten und Pflege des CRM – Systems
- Teilnahme an Messeaktivitäten
- Enge und teamorientierte Abstimmung mit den relevanten Kollegen und Abteilungen

### Ihre Erfahrungen und Stärken

- Kaufmännisch / betriebswirtschaftlich orientierte Vertriebspersönlichkeit
- Erfahrungen im technischen Vertrieb / B2B-Vertrieb
- Gute Markt- und Branchenkenntnisse (Busse, Nutzfahrzeuge oder Baufahrzeuge usw. )
- „Emotionen“ verkaufen können
- Gute Englischkenntnisse
- Fundierte Office-Anwenderkenntnisse
- Pioniergeist und einen starken Erfolgswillen
- Huntermentalität, echte Freude an Neukundengewinnung

### Arbeitgeber

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: DEDBO 2165

Homeoffice in Österreich

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung, Kündigungsfrist unter Angabe der oben genannten Referenznummer ausschließlich per eMail an Dagmar Bowe. Vielen Dank!

Wir freuen uns auf Ihre Nachricht.

[dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de](mailto:dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de)

### Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.