FIEGE SPEZIALISTEN · FÜHRUNGSKRÄFTE · VERTRIEB
PERSONALBERATUNG

https://www.personalberatung-fiege.de/stellenangebote-im-vertrieb/327-sales-manager-m-w-d-mobile-ticketing/

Sales Manager / Führungsnachwuchs (m/w/d) Mobile Ticketing

Karrierechance für engagierten Vertriebsprofi

Unser Auftraggeber ist ein langjährig erfolgreicher Hersteller von Geräten und Systemen für den Personennahverkehr. Für den Geschäftsbereich „Mobile Ticketing“ sucht das mittelständische Unternehmen mit Sitz in Dortmund einen kundenorientierten und überdurchschnittlich motivierten Außendienstmitarbeiter (m/w/d) mit Erfahrungen im Vertrieb von Software, Mobile-Lösungen oder anderen vergleichbaren Lösungen.

Für engagierte Außendienstmitarbeiter (m/w/d) bietet sich am Standort in Dortmund eine ausgezeichnete Karrierechance und die Möglichkeit, in absehbarer Zukunft weitergehende Aufgaben im Unternehmen zu übernehmen.

Das kann Ihnen das Unternehmen bieten

- Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten
- Qualitativ hochwertige Produkte und Lösungen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Teamorientierte Arbeitsweise und ein gutes Betriebsklima
- Laufende Weiterbildung und ein attraktives Gehaltspaket
- Firmen KFZ (Audi A6) auch zur privaten Nutzung

Ihre wesentlichen Aufgaben

- Deutschlandweiter Vertrieb der innovativen Mobile Ticketing Lösungen
- Betreuung und Beratung der Bestandskunden (Systemergänzungen, Systemwechsel)
- Identifikation und Gewinnung von Neukunden
- Professionelle Bedarfsanalyse und aktive Mitwirkung bei der Erarbeitung von Lösungen
- Schnittstelle zwischen Kunden und interner Softwareentwicklung sowie Projektleitung
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Erstellung von Angeboten
- Repräsentation des Unternehmens bei Veranstaltungen, Messen, Tagungen usw.

Ihre Erfahrungen und Stärken

- Fundierte technische oder kaufmännische Ausbildung (Studium hilfreich, jedoch keine Voraussetzung)
- Erfahrungen im Vertrieb von Software-, Mobile Ticketing -Lösungen oder ähnlichen Anwendungen
- Sehr gute und fundierte Erfahrungen im IT-Umfeld (Software, App, Schnittstellen, …)
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten und Präsentationstalent
- Professionelles und selbstbewusstes Auftreten
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise

Arbeitgeber
FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: DEDBO2126

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto, Gehaltsvorstellung, Zeugnissen und Kündigungsfrist unter Angabe der oben genannten Referenznummer per eMail an Dagmar Bowe.

Vielen Dank!

dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de

Personalberatung für Vertriebspositionen
FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.

- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands (50%)