



Area Sales Manager (m/w/d) Fluidhandling

Homeoffice in Deutschland Mitte

Das Unternehmen

Unser Auftraggeber ist ein führender Hersteller von Produkten und Lösungen für das Fluidhandling.

Das traditionsreiche und qualitätsorientierte Unternehmen beschäftigt rund 650 Mitarbeiter, ist in unterschiedlichen Industrien erfolgreich und gilt als einer der Technologieführer, wenn es um das Handling von flüssigen Medien (Kraftstoffe, Chemikalien, ...) in der Industrie geht.

Für das folgende Vertriebsgebiet sucht das Familienunternehmen einen engagierten und selbständig arbeitenden Area Sales Manager (m/w/d), der die Produkte und Lösungen direkt an die Industrie sowie an ausgewählte Stützpunkthändler vertreibt:

Vertriebsgebiet: PLZ 0, 35-36, 53-56, 6, 74-76 sowie 9

Ihre wesentlichen Aufgaben

- Professionelle Betreuung der zahlreich vorhandenen Kunden
- Intensive Zusammenarbeit mit ausgewählten Stützpunkthändlern
- Gezielte Neukundengewinnung
- Konsequente und eigenständige Entwicklung des Vertriebsgebietes
- Weitere Förderung von langfristigen und vertrauensvollen Kundenbeziehungen
- Aufbau von Beziehungen zu Meinungsbildnern und Multiplikatoren
- Laufende Marktbeobachtung und Identifikation von neuen Märkten und Anwendungen bei neuen und vorhandenen Kunden

Ihre Erfahrungen und Stärken

- Fundierte technische oder kaufmännische Ausbildung
- Erfahrungen im Vertrieb (Außendienst) von erklärungsbedürftigen Produkten und Lösungen
- Grundlegende Marktkennntnisse (Chemieindustrie, Betankungstechnik, Schlauchtechnik, Armaturen usw.) hilfreich
- Bodenständiges und seriöses Auftreten
- Zupackende und lösungsorientierte Persönlichkeit
- Fähigkeit auf unterschiedlichen hierarchischen Ebenen erfolgreich zu kommunizieren
- Gesundes Selbstvertrauen und Überzeugungskraft
- Gute EDV-Anwenderkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft

Arbeitgeber

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH

Referenznummer: DEDBO2063

Interesse?

Wenn Sie Interesse an einer Vertriebsposition bei einem äußerst erfolgreichen und qualitätsorientierten Unternehmen haben und eine vertrauensvolle und selbständige Arbeitsweise schätzen, dann freuen wir uns auf Ihre Nachricht.

Bitte senden Sie Ihre aussagefähigen Unterlagen inkl. Lebenslauf, Foto, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist unter Angabe der oben genannten Referenznummer ausschließlich per eMail an Dagmar Bowe.

Vielen Dank!

dagmar.bowe@personalberatung-fiege.de

Personalberatung für Vertriebspositionen

FIEGE – Personalberatung Vertrieb GmbH ist eine deutschlandweit aktive Personalberatung für Führungskräfte und Spezialisten im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, Lösungen und Dienstleistungen.

Als Mitglied im BDU – Bundesverband Deutscher Unternehmensberater e.V. arbeiten wir ausschließlich EU-DSGVO-konform und verpflichten wir uns zur Einhaltung der anspruchsvollen Qualitätsrichtlinien sowie der Beratungsgrundsätze des Verbandes.